

Człuchów, dnia 20 marca 2008

List Prezesa Zarządu RADPOL SA

Szanowni Państwo,

Rok 2007 był dla RADPOLU przełomowy. Niezwykle udany debiut spółki na giełdzie papierów wartościowych sprawił, że dołączyliśmy do elitarnego grona firm obdarzanych najwyższym zaufaniem klientów i inwestorów. Decyzję o upublicznieniu akcji RADPOL podjęliśmy przede wszystkim w celu pozyskania środków finansowych na rozbudowę i dalszy dynamiczny rozwój firmy. Dlatego już na początku oferty publicznej postawiliśmy sobie ambitny cel: zwiększenie udziału w branży elektroenergetycznej średnich napięć oraz ciepłowniczej. Inwestycje podjęte w 2007 roku skutecznie przybliżają nas do realizacji przyjętej strategii.

Mijający rok zaliczamy do udanych również z powodu działań podjętych w celu modernizacji zakładu produkcyjnego. Unowocześniliśmy i wybudowaliśmy nowe linie produkcyjne, dzięki którym będziemy mogli rozszerzyć nasz asortyment, wprowadzić nowe usługi, a w konsekwencji trafić do nowych grup odbiorców. W tym celu zainwestowaliśmy w zakup m.in. nowoczesnego układu chłodzenia wody, linii do produkcji rur cienkościennych o dużych średnicach, udoskonaliśmy technologię wykorzystywaną przy produkcji rur termokurczliwych, opracowaliśmy nowe typy materiałów przeznaczonych do wyrobu rur cienkościennych, a także zakupiliśmy innowacyjną linię technologiczną do badania szczelności rur typu PEX, wykorzystywanych w branży ciepłowniczej. Decyzja o uruchomieniu nowych linii produkcyjnych wynika z rosnącego popytu na nasze produkty. Inwestując w technologie stajemy się bardziej konkurencyjni na rynku. Jesteśmy przekonani, że nasz rosnący potencjał świadczy o dobrej strategii rozwoju przyjętej przez spółkę.

Rozpoczęliśmy przygotowania pod budowę drugiego akceleratora o energii 4,5 MeV. W tym celu podpisaliśmy już umowę z rosyjskim Instytutem Fizyki Nuklearnej, który wybuduje akcelerator przemysłowy przystosowany specjalnie do naszych potrzeb produkcyjnych. Dzięki niemu RADPOL będzie mógł sprostać rosnącemu zapotrzebowaniu rynku na wyroby termokurczliwe oraz usługi sieciowania. Ponadto, dzięki drugiemu akceleratorowi RADPOL wzbogaci swoją ofertę produktową i wkroczy z nią na nowe rynki, poszerzając portfolio obecnych odbiorców. Planowana inwestycja pozwoli spółce na zdobywanie nowych segmentów rynku, takich jak: gazownictwo, kopalnie węgla brunatnego i miedziowego, motoryzacja i elektronika, a także branża wodno-kanalizacyjna.

Do naszych sukcesów zaliczamy również wzmocnienie pozycji RADPOL w Europie Środkowej i Wschodniej. Kontrahenci ze Wschodu stanowią ważną grupę odbiorców naszych produktów z powodu planowanych w najbliższych latach dużych inwestycji w infrastrukturę ciepłowniczą. Działania podejmowane na tych rynkach – zaliczanych do największych i najbardziej wymagających w naszej branży – są dla nas kluczowe, gdyż mają

olbrzymi potencjał wzrostu. Jesteśmy przekonani, że już niedługo będziemy mogli pochwalić się pozycją znaczącego dostawcy produktów sieciowanych radiacyjnie dla odbiorców z tego regionu.

Rezultaty działań podjętych w 2007 roku są zatem powodem do satysfakcji przede wszystkim dla naszych Akcjonariuszy. W 2007 roku RADPOL z powodzeniem zrealizował nie tylko pierwotnie założone, ale również podwyższone prognozy finansowe, osiągając tym samym najwyższe wyniki w historii. Narastająco za cztery kwartały 2007 roku RADPOL odnotował przychody na poziomie 35,82 mln zł, co oznacza wzrost o 22,41% w porównaniu z 2006 rokiem. Zysk netto wyniósł 6,8 mln zł, tym samym zwiększył się o 57,34% w porównaniu z 2006 rokiem. Firma charakteryzuje się wysokimi wskaźnikami rentowności: rentowność operacyjna w IV kwartale 2007 osiągnęła poziom 14,84%, a rentowność netto 14,30%. Ponadto, RADPOL osiągnął w 2007 ponad 22% dynamikę na sprzedaży i 57% dynamikę zysku netto wobec roku 2006.

Zgodnie z założeniami na 2008 rok planujemy zainwestować w rozwój spółki 20 mln zł, z czego 6 mln będzie refinansowane ze środków unijnych. Jesteśmy przekonani o innowacyjności naszych produktów i stosowanych rozwiązaniach, dlatego aktywnie zgłaszamy wnioski o dofinansowanie projektów RADPOL. Naszym priorytetem są przede wszystkim inwestycje w nowe technologie mające na celu rozszerzenia asortymentu spółki, a tym samym naszej konkurencyjności na rynku polskim i zagranicznym. Środki te przeznaczymy przede wszystkim na dokończenie budowy dwóch hal produkcyjnych o łącznej powierzchni około 4,2 tys. mkw. Budowane hale będą miały przeznaczenie produkcyjno-magazynowe. Drugim etapem inwestycji będzie przygotowanie infrastruktury technicznej oraz budowa bunkra dla drugiego akceleratora. Planujemy przekazać obiekt do użytku w III kwartale 2008. Chcemy w dalszym ciągu modernizować nasz zakład produkcyjny, w tym celu mamy zamiar przeprowadzić jego termomodernizację. Będziemy wykorzystywać energię cieplną maszyn produkcyjnych i ogrzewać nią zakład, pozwoli to nam na oszczędności rzędu 200-300 tys. zł rocznie.

Chciałbym bardzo podziękować Państwu za zaufanie, jakim obdarzyli Państwo RADPOL. Jestem przekonany, że nasze szerokie plany rozwojowe oraz olbrzymi potencjał wzrostu segmentów ciepłowniczych i energetycznych pozwolą nam w 2008 roku znacząco zwiększyć wartość spółki. Wierzę, że rok 2008 przyniesie jeszcze większą satysfakcję dla wszystkich osób zainteresowanych naszą działalnością.

Andrzej Sielski

Prezes Zarządu

RADPOL SA